Account Manager TI

(RF:2112 AMI)

Perfil laboral.

Nuestro Cliente, Empresa Tecnológica especializada en el diseño, desarrollo, fabricación y comercialización de redes inteligentes de monitorización y control aplicadas a la seguridad, necesita incorporar en A Coruña el siguiente perfil profesional:

~ Account Manager TI ~

- **Titulación Superior**
- **MBA (DESEABLE)**
- **Experiencia mínima de al menos 4 años en funciones de desarrollo de Negocio TI.**
- **Alta capacidad de Relación, Comunicación, Negociación y Persuasión.**
- **Orientación a Resultados y Orientación al cliente.**
- **Disponibilidad para viajar por todo el territorio Nacional.**
- **Se valorará conocimientos técnicos en Telecomunicaciones.**

Dependiendo directamente del Director Comercial de la Compañía, la misión del candidato(a) será la de ampliar y mantener la cartera de clientes a través de canal ofertando los productos y servicios de la compañía en todo el territorio nacional, manteniendo para ello una relación y comunicación constante con los clientes.

Te ofrecemos:

- **Retribución atractiva acorde con las características del puesto.**
- **Proyecto estable y en expansión y Crecimiento**
- **Cartera de clientes líderes a nivel nacional.**

Enviar Curriculum Vitae a:

angela.souto@vitaedigital.com

www.vitaedigital.com

El lado Humano de la Tecnología