

Key Account Manager TI

(RF:2442 KAM)

Perfil laboral.

Nuestro Cliente, Empresa Tecnológica especializada en el diseño, desarrollo y comercialización de productos y servicios Software de Geolocalización necesita incorporar en Coruña el siguiente perfil profesional:

~ Key Account Manager TI ~

- ✔ Titulación Superior
- ✔ MBA (DESEABLE)
- ✔ Experiencia mínima de al menos 5 años en funciones de desarrollo de Negocio TI para Grandes cuentas.
- ✔ Alta capacidad de Relación, Comunicación, Negociación y Persuasión.
- ✔ Orientación a Resultados y Orientación al cliente.
- ✔ Disponibilidad para viajar por todo el territorio Nacional.
- ✔ Se valorará Cartera de Contactos.

Dependiendo directamente del Country Manager de la Compañía, la misión del candidato(a) será la de ampliar y mantener la cartera de clientes a través de canal y a clientes finales ofertando los productos y servicios de la compañía en todo el territorio nacional.

Te ofrecemos:

- ✔ Retribución atractiva acorde con las características del puesto.
- ✔ Proyecto estable y en expansión y Crecimiento
- ✔ Cartera de clientes líderes a nivel nacional.

Enviar Curriculum Vitae a:

angela.souto@vitaedigital.com

www.vitaedigital.com